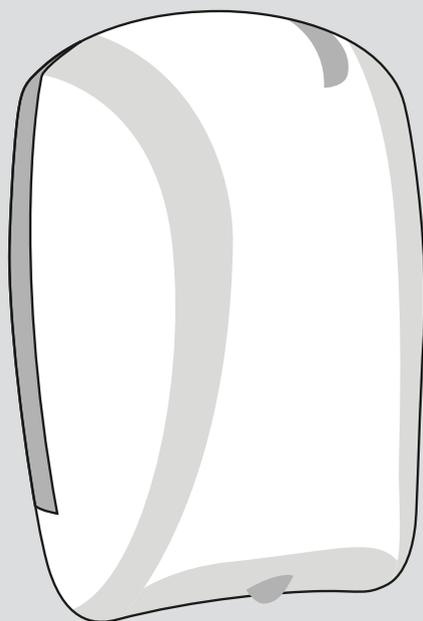


Handbuch

Manual

AIR-WOLF

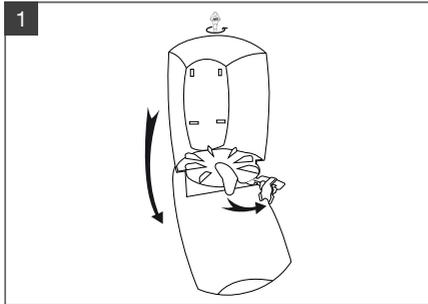


ROLLENHANDTUCHSPENDER FÜR
INNENABWICKLUNG
CENTER-PULL PAPER ROLL DISPENSER

Art. 30-106, 30-107
Serie Beta

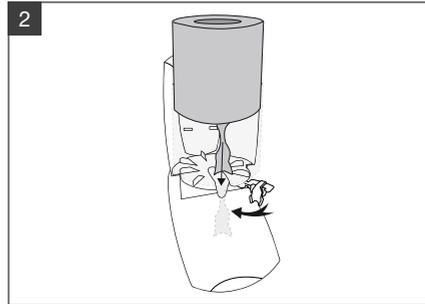
BEDIENUNG UND MONTAGE OPERATION AND INSTALLATION

TECHNISCHE ZEICHNUNG TECHNICAL DRAWING



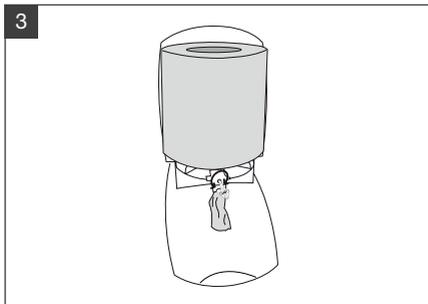
Öffnen Sie den Spender mit dem mitgelieferten Schlüssel und öffnen Sie anschließend die Verriegelung.

Open the dispenser with the key provided and then open the lock.



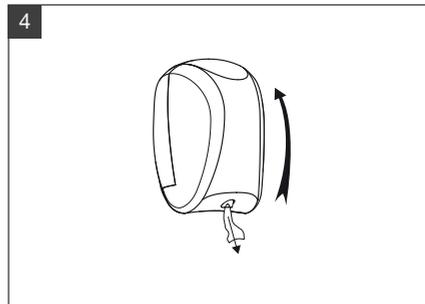
Ziehen Sie das Papier ca. 10 cm aus dem Inneren der Papierrolle heraus. Führen Sie nun das Papier durch die Öffnung und schließen Sie die Verriegelung.

Pull the paper out about 10 cm from the inside of the paper roll. Now feed the paper through the opening and close the lock.



Stellen Sie mit dem Schlüssel die Papierzufuhr entsprechend der Papierdicke ein.

Use the key to adjust the paper feed according to the paper thickness.



Schließen Sie den Spender und ziehen Sie das erste Tuch des vorgeschnittenen Papiers heraus.

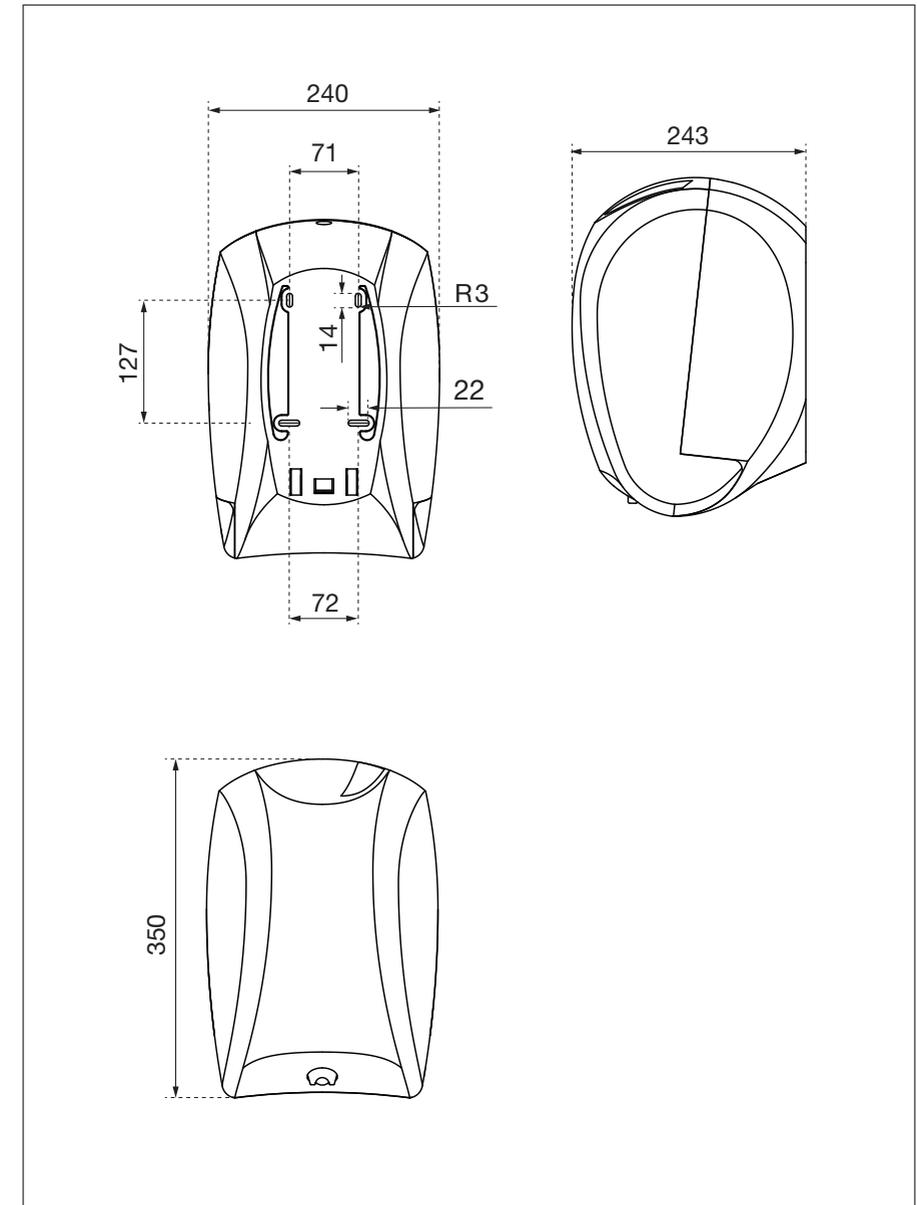
Empfohlene Montagehöhe:

1.200 bis 1.400 mm.

Close the dispenser and pull the first tissue of the pre-cut paper out.

Recommended mounting height:

1,200 to 1,400 mm.



AIR-WOLF GmbH
Waschraum- und Hygienetechnik
Unterhachinger Strasse 75
D-81737 München

Telefon +49 (89) 420790-10
Telefax +49 (89) 420790-70
air-wolf@air-wolf.de
www.air-wolf.de

Ein Unternehmen der
Wolf-Gruppe



WARUM PRODUKTE VON AIR-WOLF

„Es gibt kaum etwas auf dieser Welt, das nicht irgend jemand ein wenig schlechter machen und etwas billiger verkaufen könnte, und die Menschen, die sich nur am Preis orientieren, werden die gerechte Beute solcher Machenschaften.“

Es ist unklug, zu viel zu bezahlen, aber es ist noch schlechter, zu wenig zu bezahlen. Wenn Sie zu viel bezahlen, verlieren Sie etwas Geld, das ist alles. Wenn Sie dagegen zu wenig bezahlen, verlieren Sie manchmal alles, da der Gegenstand die ihm zugedachte Aufgabe nicht erfüllen kann.

Das Gesetz der Wirtschaft verbietet es, für wenig Geld viel Wert zu erhalten. Nehmen Sie das niedrigste Angebot an, müssen Sie für das Risiko, das Sie eingehen, etwas hinzurechnen. Und wenn Sie das tun, haben Sie auch genug Geld, um für etwas Besseres zu bezahlen.“

John Ruskin (1819 – 1900),
britischer Sozialreformer